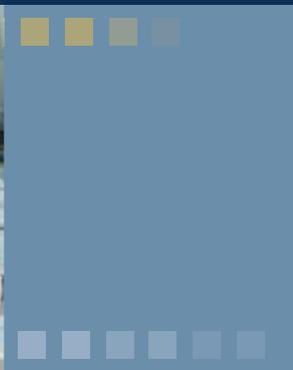


Hvordan vil du samarbejde med Danmarks Eksportråd



Du kan vælge mellem tre forskellige samarbejdsmodeller, når din virksomhed ønsker at gøre brug af Danmarks Eksportråds rådgivning og ydelser – Key Account, Large Account og Basic Customer

Key Account

Virksomheden får en Key Account Manager, som er koordinator, rådgiver og kontaktperson på alle opgaver på alle markeder. Rådgiveren har indgående kendskab til de forhold, der har betydning for din virksomhed. Aftalen forudsætter, at samarbejdet med Danmarks Eksportråd har eller forventes at få et betydeligt omfang. Ud over rådgivning kan din virksomhed benytte sig af følgende tillægsydelser:

- En uges gratis introduktionsforløb, indstationering og løbende sparring i løbet af de første 12 måneder, kontrakten løber
- Invitation til Eksportrådets årlige Executive Business Forum sammen med andre Key Account-virksomheder og nøglepersoner fra Udenrigsministeriet og Danmarks Eksportråd
- Et årligt statusmøde med chefen for Danmarks Eksportråd og din Key Account Manager
- 25 procents rabat på timetaksten for din Key Account Managers koordinationstid.
- De ydelser, som Large Accounts og Basic Customers kan benytte sig af

Large Account

Din virksomhed får tilknyttet en Large Account Manager, som er virksomhedens faste koordinator, rådgiver og kontaktperson.

Din virksomhed kan benytte sig af følgende ydelser:

- Udvikling af internationaliseringsplan
- Opfølgning på kundetilfredshedsundersøgelser
- Arrangementer i Udenrigsministeriet
- Adgang til relevante Industry Teams i Danmarks Eksportråd verden over
- De ydelser, som Basic Customers kan benytte sig af

Basic Customer

Basic Customer-virksomheder afregner serviceydelser på ad hoc basis og har adgang til gratis ydelser som:

- Møder med eksportrådgivere
- Eksportforberedelse og udvikling af en internationaliseringsplan
- Eksportfokus – Danmarks Eksportråds magasin om nye eksportmuligheder
- Elektroniske nyhedsbreve

Brug Eksportrådets globale netværk

Via Udenrigsministeriets ambassader, generalkonsulater og handelskontorer er Danmarks Eksportråd til stede på alle væsentlige eksportmarkeder over hele verden. Eksportrådets globale netværk af 250 rådgivere med lokal ekspertise står direkte til rådighed for dansk erhvervsliv. Få mere at vide på www.eksportraadet.dk eller kontakt Danmarks Eksportråd.

Danmarks Eksportråd
Udenrigsministeriet
Kunderelationer og Internationalisering (KUR)
Tlf: 33 92 08 84
Fax: 33 92 04 30
E-mail: kur@um.dk